

## Energy Storage – Das Potential etwas zu bewegen

Die AMG Lithium GmbH fokussiert sich als jüngste Tochter der AMG N.V., einem weltweit agierenden Konzern für Spezialmetalle, Mineralprodukte, der Herstellung zugehöriger Ofensysteme und Dienstleistungen mit über 3.300 Mitarbeitern und einem jährlichen Umsatz über einer Milliarde US\$, auf die Herstellung hochwertiger Chemikalien für den Bereich „Energy Storage“. Hierfür nutzen wir das breite Rohstoffportfolio der AMG N.V. und schaffen neue Produkte für einen global wachsenden Markt. Als Teil der AMG Lithium GmbH sind Sie ein Teil unseres Potentials etwas zu bewegen.

### Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unser Headquarter in Frankfurt (Höchst) unbefristet einen **SENIOR SALES MANAGER (m/w/div.)**

Art der Stelle: Vollzeit (40h/Woche)

#### In Ihrer neuen Tätigkeit erwarten Sie diese spannenden Aufgaben:

- Eigenständiger Vertrieb und Marketing unserer Produkte mit Fokus auf Europa in Zusammenarbeit mit dem Global Director Sales & Marketing und Team
- Mitarbeit am Ausarbeiten von strategischen Verkaufsplänen und Sourcing von strategischen Rohstoffen
- Erstellen von Kalkulationen und von Verkaufsangeboten in Zusammenarbeit mit den technischen Fachbereichen und unter Berücksichtigung des lokalen Marktes
- Ausarbeiten von Verträgen mit Kunden und strategischen Partnern in Zusammenarbeit mit externen Partnern (Rechtskanzleien)
- Durchführen von Marktanalysen

#### Das bringen Sie mit:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und konnten bereits Erfahrung in der chemischen Industrie sammeln
- Sie verfügen über mehrjährige Berufserfahrung im gesuchten Aufgabengebiet und haben sehr gute Kenntnisse im Vertragsrecht
- Sie weisen Fernost Erfahrung auf und bringen ein ausgeprägtes kunden- und vertriebsorientiertes Denken mit
- Sie besitzen Eigeninitiative, haben Teamgeist und sind kommunikationsstark
- Verhandlungssicherer Deutsch- und Englischkenntnisse sowie einen routinierten Umgang mit MS Office Anwendungen setzen wir voraus

#### Wir bieten:

- Einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit viel Gestaltungsfreiheit in einem hochmotivierten Team
- Mitarbeit in einer erfolgreichen und wachsenden Unternehmensgruppe
- Flache Hierarchien, schnelle Entscheidungswege und Kommunikation auf Augenhöhe
- Flexible Arbeitszeiten, ein leistungsgerechtes Gehalt und betriebliche Zusatzleistungen

Wenn Sie diese Aufgabe reizt, bewerben Sie sich bitte unter Verwendung der **K-Nr. LH-19042** vorzugsweise per E-Mail an **Bewerbung@amg-lithium.com** mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres möglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns auf ein persönliches Kennenlernen!

Bitte teilen Sie uns mit, wenn eine geschlechtsneutrale Ansprache gewünscht ist.